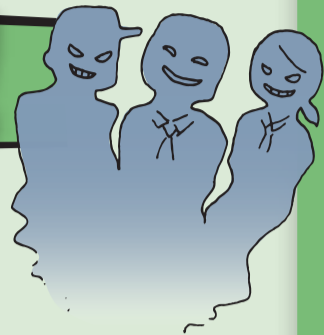


次々販売に気をつけよう!

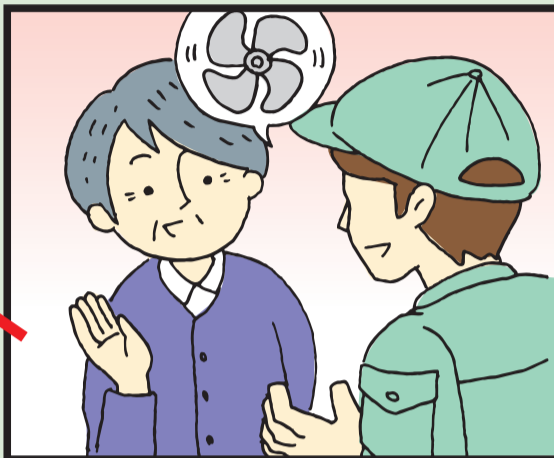


の巻

stop! 1

不要な契約を 狙っています!

不安を煽るなどして巧みに契約を勧めてきます。



訪問業者の勧めで
床下換気扇の工事を

stop! 2

一度契約すると 勧誘が続きます!

1人当たり数十件・数千万円の契約をしている例もあります。



やっておいた
方が安心だし

その後次々と勧められ
調湿剤や補強の工事も

stop! 3

言葉巧みに支 払わせます!

現金がないと断っても、クレジット契約は月々の支払いが少なくすむなどと言葉巧みに勧められることもあります。



なんだかだんだん
支払いがキツく...

最初は現金支払い
だったが途中から
クレジット支払いへ...

stop! 4

悪質業者の「カ モ」にされてしま う危険性が!

一度契約をすると、悪質業者が次々と訪れます。



違う業者も勧誘
してくるようになった!!

もう支払えない



お助けポイント

★訪問販売に関するものは
契約した日から8日間は
クーリング・オフが
できます!!



埼玉県のマスコット「コバトン」

今月の格言

断ろう! 不要な契約 勇気出し

困ったらまず相談!

